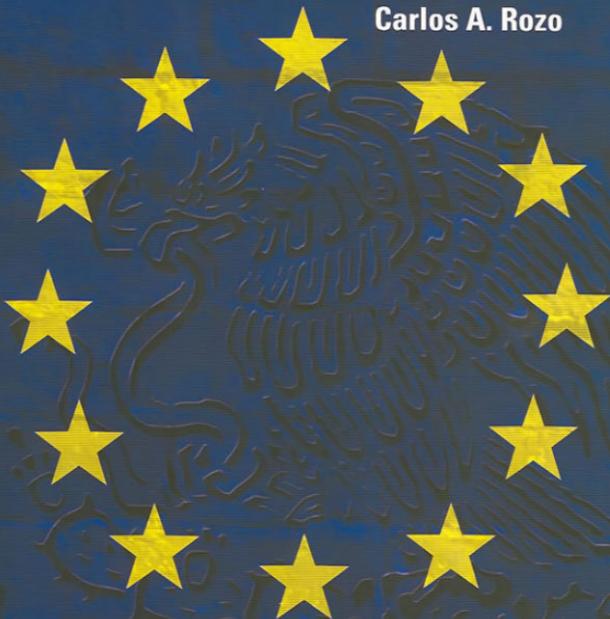


# LA ASOCIACIÓN ECONÓMICA ENTRE MÉXICO Y LA UNIÓN EUROPEA

## Logros y opciones

Carlos A. Rozo



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO  
INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO  
Dr. José Narro Robles  
*Rector*

Dr. Sergio Alcocer Martínez de Castro  
*Secretario General*

Mtro. Juan José Pérez Castañeda  
*Secretario Administrativo*

Dra. Estela Morales Campos  
*Coordinadora de Humanidades*

INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS

Dr. Jorge Basave Kunhardt  
*Director*

Dra. Verónica Villarespe Reyes  
*Secretaria Académica*

Lic. José Ernesto Reyes Guzmán  
*Secretario Técnico*

Lic. Roberto Guerra M.  
*Jefe del Departamento de Ediciones*

LA ASOCIACIÓN ECONÓMICA  
ENTRE MÉXICO Y LA UNIÓN EUROPEA  
Logros y opciones

Carlos A. Rozo



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO  
INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS



Esta investigación, arbitrada por pares académicos,  
se privilegia con el aval de la institución editora.

Rozo, Carlos A.

La asociación económica entre México y la Unión Europea: logros y opciones / Carlos A. Rozo. — México : UNAM, Instituto de Investigaciones Económicas, 2010.

164 p. : 21 cm.

Bibliografía: p. 151-162

ISBN 978-607-02-1269-7

1. México – Unión Europea. 2. México – Relaciones económicas extranjeras – Países de la Unión Europea. 3. Países de la Unión Europea – Relaciones económicas extranjeras – México. I. Universidad Nacional Autónoma de México. Instituto de Investigaciones Económicas. II. t.

337.7204-sedd20

Biblioteca Nacional de México

Primera edición

10 de marzo de 2010

D.R. © UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

Ciudad Universitaria, Coyoacán,

04510, México, D.F.

INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS

Circuito Mario de la Cueva s/n

Ciudad de la Investigación en Humanidades

04510, México, D.F.

ISBN: 978-607-02-1269-7

Diseño de interiores: Marisol Simón y Enrique Amaya

Formación y portada: Laura Elena Mier Hughes

Cuidado de la edición: Héliida De Sales Y.

Prohibida la reproducción total o parcial por cualquier medio  
sin la autorización escrita del titular de los derechos patrimoniales.  
Impreso y hecho en México.

## ÍNDICE

INTRODUCCIÓN	9
1. NATURALEZA DEL ACUERDO DE ASOCIACIÓN	13
Disputa por los mercados mundiales, 13; Antecedentes, 15; Líneas generales del TLCUEM, 18; Quehacer del Consejo Conjunto, 23; Quehacer del Comité Conjunto, 29	
2. AVANCES ECONÓMICOS Y DE COOPERACIÓN	35
Crecimiento de los flujos comerciales, 35; Compradores europeos, 42; Proveedores europeos, 46; ¿Qué es lo que se vende...?, 49; ¿Qué es lo que se compra...?, 60; Balanza comercial, 69; Flujos de inversión, 74; Capital mexicano en Europa, 85; Avances en la cooperación, 88; Cooperación en 2007-2013, 96	
3. LA MACROECONOMÍA EN EL TLCUEM	101
Expectativas iniciales, 101; Apertura y crecimiento, 106; Tendencias de la productividad, 110; Cadenas de valor global, 116	
4. FACTORES NO FAVORABLES AL APROVECHAMIENTO DEL TLCUEM	121
Factores del lento avance, 121; Normatividad y certificación, 128; Competitividad, 131; Estrategias de comercialización, 134; Opciones adicionales posibles, 138	

5. REFLEXIONES FINALES (AGENDA PENDIENTE)	141
CONCLUSIONES	147
BIBLIOGRAFÍA	151

## INTRODUCCIÓN

En 1994, la Unión Europea reorientó y reforzó sus relaciones con América Latina y el Caribe (ALC). Atrás quedó el énfasis que en el decenio de 1980 se dio al reto de extender la democracia, los derechos humanos y el estado de derecho, para volcar los esfuerzos de colaboración hacia una articulación más comprometida con los cambios macro y microeconómicos que indujeran al desarrollo económico de la región y a mayores niveles de intercambio comercial entre las dos regiones.

A principios del siglo XXI se estableció el compromiso común de lograr la cohesión social. Se propuso entonces el reto de que las dos regiones lucharan en conjunto por alcanzar niveles más altos de equidad social. Chris Patten [2003:3], entonces Comisario de Comercio, sustentó la lógica de la propuesta al afirmar que “el principio de la cohesión social está en el centro de los valores de la Unión Europea. El propósito de la integración europea no es solamente unir a los países sino también construir una sociedad más justa”. Por consiguiente, la mayor integración entre las dos regiones debía incluirse en las nuevas relaciones con el fin de crear “sociedades decentes en las que ninguno de sus grupos constituyentes, definidos por región, ingreso, etnicidad, género o edad se retrase en su proceso de desarrollo” [Patten, 2003:2].

Tan buenas intenciones parecían augurar que América Latina y el Caribe marcharían en paralelo con la Unión

Europea en una estrategia común de promover la equidad social como elemento esencial para alcanzar niveles superiores de bienestar social por medio de un sistema de economía más dinámico y más competitivo para el año 2010. La mayor convergencia y el mayor empalme entre las dos regiones aparecían entonces como componentes centrales en la construcción de la “relación estratégica” propuesta por la Comisión Europea para las relaciones entre las dos regiones [Comisión Europea, 1995; Grisanti, 2004].

El cambio de orientación en la política exterior de la Unión Europea hacia América Latina y el Caribe encontraba sustento en el Informe del Banco Interamericano de Desarrollo, *Facing up to inequality in Latin America* [Inter-American Development Bank, 1998]. Este estudio sostenía que a pesar de que las políticas de modernización implementadas desde el decenio de 1980 habían proporcionado una mejoría en las condiciones de vida de los latinoamericanos, el número de pobres en estos países había aumentado. Lo más crítico ante los observadores europeos era que la situación de iniquidad en la distribución del ingreso en la región, por su carácter tan conspicuo, podía erosionar la percepción de los latinoamericanos en relación con las bondades de la democracia y de las reformas de mercado. Además, la evidencia indicaba que en una sociedad no incluyente el crecimiento económico es menos dinámico; más aún, la desigualdad se convierte en un lastre para el desarrollo [Rodrik, 1995; World Bank, 2005a].

Los propósitos comunes de revertir las tendencias adversas y lograr sociedades más equitativas han llevado a un mayor acercamiento en lo económico entre las dos regiones. Los europeos propusieron intensificar su apoyo a los esfuerzos de integración latinoamericana al igual que entre europeos y latinoamericanos, lo cual llevó al reto y al compromiso de negociar acuerdos de asociación con los distintos grupos subregionales. El primer compromiso derivó en el Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación entre la Unión Europea y México,

que se firmó el 8 de diciembre de 1997 y se puso en marcha el primero de octubre de 2000.<sup>1</sup> El Acuerdo de Asociación abrió las puertas para una relación económica más intensa, al establecer un área de libre comercio y un nivel de cooperación y de coordinación política más extenso y al institucionalizar el diálogo birregional para garantizar condiciones de mayor certidumbre y seguridad jurídica. El nuevo entorno, se argumentó, permitiría y facilitaría que México mejorara su desempeño económico y, en consecuencia, acrecentara el bienestar de su población.

En esta obra se examina el camino recorrido por la Unión Europea y México durante los primeros ocho años de vigencia del Acuerdo de Asociación. En particular se revisan los aspectos económicos del proceso de integración birregional de 2000 a 2008, con la intención de resaltar los logros, señalar las deficiencias y apuntar los desafíos. Pero en las condiciones que perfilan una crisis económica de dimensión global y de alcances tan graves como los que el mundo experimentó en el decenio de 1930, las perspectivas para consolidar la relación entre México y la Unión Europea no son precisamente las más halagüeñas. La trascendencia y la profundidad de una crisis económica internacional impondrán restricciones al comercio interregional y restarán cantidad a los flujos de inversión pese al mejor esfuerzo para limitar el deterioro.

En el primer apartado de este libro se abordan los antecedentes, el marco conceptual y las expectativas provenientes de la negociación. En una segunda división se examinan las tendencias del comercio bilateral y de los flujos de inversión durante los primeros años del Acuerdo Global, en comparación con la tendencia previa a su entrada en vigor, con el fin de comprobar la existencia de cambios significativos en la relación bilateral entre ambos periodos. En

<sup>1</sup> También se le denominó Acuerdo Global. En adelante y para simplificar se usan indiscriminadamente las denominaciones: Acuerdo de Asociación, Acuerdo Global y TLUCEM.

un tercer apartado, se analizan las consecuencias sobre el comportamiento de la macroeconomía mexicana y, a continuación, se exponen factores que explican los limitados resultados. Finalmente, se presenta la lógica de lo que podría ser una agenda de futuro y las conclusiones correspondientes.

#### AGRADECIMIENTOS

A Jordi Bacaria y Francesc Morata, por las facilidades brindadas para mi estada como investigador visitante en el Instituto Universitario de Estudios Europeos de la Universidad Autónoma de Barcelona durante 2008, cuando se elaboró este documento.

A Manuel Cienfuegos Mateo y Francesc Granell, por los acertados comentarios a una primera versión de esta obra.

Al Instituto de Investigaciones Económicas de la UNAM, gracias por otorgarme el prestigiado Premio Anual de Investigación Económica Maestro Jesús Silva Herzog.

En este libro se realiza un análisis de las relaciones económicas entre México y la Unión Europea (UE) durante el periodo 2000-2007, y se indican los cambios significativos en la relación bilateral originados en el Acuerdo de Asociación, Concertación Política y Cooperación entre la UE y México. El balance que resulta muestra los logros, señala las deficiencias e indica cuáles son los desafíos que se deberán enfrentar para alcanzar esa cohesión social que, desde la última década del siglo XX, se han propuesto tanto la UE como América Latina y el Caribe (ALC), mediante el desarrollo de un sistema económico dinámico y competitivo que permita la “relación estratégica” entre ambas regiones y logre frenar el avance de la pobreza registrado a partir de los ochenta, a pesar de las políticas de modernización que se instauraron en América Latina y el Caribe.

*Carlos A. Roza* tiene la maestría en Estudios Europeos por la Universidad de Cambridge, Inglaterra, el doctorado por la Universidad Autónoma Metropolitana (UAM) y la especialización en Macroeconomic Management por la Universidad de Harvard. Es profesor titular en la UAM, Unidad Xochimilco desde 1975. Ha sido profesor visitante en prestigias universidades de Europa y Estados Unidos.

Con este trabajo el autor obtuvo el segundo lugar en la versión externa del “Premio Anual de Investigación Económica Maestro Jesús Silva Herzog”, 2009, otorgado por el Instituto de Investigaciones Económicas (IIEc), de la UNAM.

